

Manejo integral de un cultivo de truchas en primeras etapas.

Eduard Sarmiento Romero

Administrador de Empresas.
Gerente Truchas Suralá.

El inicio de la actividad truchícola en Colombia es reciente. Hoy después de 30 años hemos pasado de una producción de 100 a 6000 Tn. anuales y es una actividad que va creciendo día a día gracias al incremento del consumo de pescado (6 Kg per cápita año) y sobretodo de productos provenientes de la piscicultura.

El cultivo de la trucha es una excelente alternativa para los consumidores debido a sus excelentes factores nutricionales y al porcentaje de aprovechamiento de su carne (78% en corte mariposa) que permite ofrecer productos con un mayor valor agregado sin necesidad de llevar animales de engorde a tallas unitarias por encima de los 500 gramos vivos.

Igualmente las primeras fases (incubación, alevinaje y levante) han crecido aceleradamente (anualmente se importan 30.000.000 de ovas) cada día son mas especializadas y juegan un papel determinante en toda la cadena .

Actualmente hay 3 tipos de ovas que están ingresando al País : Estados Unidos, Dinamarca y Chile, beneficiando a el productor colombiano en cuanto a Calidad, suministro, precio y servicio. Todas estas ovas vienen con el certificado de origen emitido por las autoridades sanitarias de cada país que garantizan la ausencia de enfermedades exóticas en Colombia.

Colombia tiene un gran Potencial para la producción de ovas embrionadas todo el año (100% hembras) con fines de exportación para satisfacer la creciente demanda local, latinoamericana y mundial en este momento; gracias a sus condiciones climáticas a su riqueza de aguas y al foto período , que es constante. Esas ventajas competitivas debemos dinamizarlas con un poco mas de conocimiento, constancia y compromiso de todos los truchicultores con la actividad, el desarrollo y el país.

Las fase de iniciación es las mas importante de todo el cultivo, ya que de allí dependen los rendimientos futuros de cada lote en la finca o de los clientes en el caso que el objeto de la explotación sea proveer semilla. Estas primeras fases dan un mejor resultado cuando son especializadas y se rigen en 5 aspectos importantes para el manejo integral de un cultivo en primeras etapas:

• Aspecto técnico

El aspecto técnico es una combinación interesante entre la teoría y la práctica, la teoría nos da herramientas para elaborar nuestro plan de manejo en la finca; la practica va puliendo ese plan de manejo porque cada criadero es un universo completamente diferente así estén dos explotaciones distantes 100 metros una de la otra. En el aspecto técnico siempre debemos mantener las prácticas que nos dan resultado y mejorar los aspectos en que tenemos fallas. Para hacer este monitoreo es imperativo tener un buen sistema de información en la finca que nos muestra historia de cada bache, indicadores de comportamiento de cada lote y de cada dependencia del cultivo; con el tiempo tendremos indicadores estándares para cada época del año y cada fase del cultivo con el fin de tener información interna y proporcionar esa información a quien lo solicite (trazabilidad) . El aspecto técnico busca apropiar las técnicas adecuadas de manejo en la finca minimizando todos los riesgos posibles.

• Aspecto Estratégico.

El aspecto estratégico nos permite proyectar nuestra granja al futuro y así poder elaborar planes de contingencia, planes a futuro, conquistas de nuevos clientes, llegar a nuevos mercados, diversificar nuestro portafolio de productos, complementar nuestros servicios teniendo una filosofía muy clara hacia las tendencias del mercado y poder reinventar nuestra actividad al ritmo de un entorno global cada día más cambiante y agresivo.

• Aspecto formal o legal.

Para que se cumplan los anteriores aspectos es importante pasar de la informalidad a la formalidad; ninguna actividad sostenible en el futuro es informal. Esta actividad tiene algunos beneficios y preferencias, la trucha fresca es un producto exento y debemos aprovechar este status. La categoría de formalidad nos permite ser más estratégicos y tener un mayor control en todo el ciclo incluyendo la comercialización.

• Aspecto Humano.

Es la piedra angular en cualquier proceso, todas las actividades necesitan personas y es una relación siempre de reciprocidad. "Hay que cultivar para cosechar" . Se necesita capacitación, buenas condiciones pero también se necesita

mucho compromiso.

• Aspecto logístico.

El negocio no es simplemente producir alevinos, también tenemos que entregarlo al cliente en el sitio y en el momento indicado. Para cumplir estos objetivos debemos disponer de una excelente logística de selección, alistamiento y empaque para todo tipo de alevinos incluyendo juveniles hasta de 30 gramos , una talla ideal para cortar tiempo en producción y minimizar riesgos. La logística permite que el desarrollo de nuestra actividad traspase fronteras.
